

Поделиться



[Facebook](#)



[Twitter](#)



[Pinterest](#)



[LinkedIn](#)

Николас Дарвас, известная и необычная фигура в мире трейдинга, бросил вызов общепринятому мнению, превратившись из обычного танцора в миллионера-трейдера. Его эффективная и прибыльная торговая система следования за трендом, придуманная им самим, служит примером настойчивости на пути к цели и продолжает вдохновлять трейдеров по всему миру. В этой статье рассказывается о жизни и карьере Николаса Дарваса.

Происхождение

Николас Дарвас родился 23 ноября 1920 года в Будапеште, Венгрия в семье еврейского происхождения. Однако конкретные подробности о его семейном происхождении ограничены.

Дарвас получил профессию экономиста в Будапештском университете. Он бежал от войны из Венгрии в возрасте 23 лет и начал зарабатывать на жизнь, как танцор, сначала в Турции, куда он уехал с поддельной визой и пятью фунтами стерлингов, это около 200 фунтов сейчас. Позже он перебрался в США.

В США Николас Дарвас не только смог заработать на жизнь, но и получил достаточно широкое признание, как профессиональный танцор. Он гастролировал по всему миру, выступая на таких престижных площадках, как, например, Бродвейская сцена.

Как Николас Дарвас начал торговать на бирже

Дарвас впервые открыл для себя финансовый мир, когда он получил предложение выступить в качестве танцора в шоу в Нью-Йорке примерно в 1952 году и ему предложили оплату акциями канадской горнодобывающей компании. Первоначальная цена акций составляла 0,50 доллара, а позже он неожиданно обнаружил, что цена выросла до 1,90 доллара, т.е. увеличилась на 280%. Этот случай заставил его хорошо

задуматься, тем ли он делом занимается.

Сначала он пытался научиться зарабатывать на акциях, спрашивая совета у богатых владельцев клубов, в которых он выступал. Он обнаружил, что владельцы не собирались делиться с ним информацией, но каждый старался всучить ему свои акции. Он пришел к выводу, что ответа от них он не получит и этот вариант никогда не сработает.

Он начинает учиться самостоятельно. Между своими танцевальными выступлениями Дарвас проводит много времени, читая о фондовом рынке, стараясь понять, как он работает. Так он узнал о [Джесси Ливерморе](#). Джесси стал тем триггером, который привел к пониманию рынка и сделал торговлю Дарваса успешной.

Всего за 18 месяцев, между 1957 и 1958 годами, Дарвас превратил 25 000 долларов в 2 миллиона долларов. Эти 2 миллиона долларов, которые заработал Дарвас, сегодня стоили бы около 22 миллионов долларов. Его стратегия поиска акций заключалась в том, чтобы выбирать со страниц еженедельника Barron's фундаментально устойчивые компании и то, что сегодня мы бы назвали акциями роста и наблюдать за их ценами. Благодаря своему успеху Дарварс позже попал на обложку журнала Time.

Торговая система The Box System

Николас Дарвас торговал, используя технический анализ. Он разработал собственную систему трендовой торговли The Box System, которая стала основой его успеха. Его подход был сосредоточен на выявлении и следовании устойчивых тенденций на рынке, учитывая силу движения цены и психологию участников рынка.

Дарвас использовал комбинацию фундаментального и технического анализа с упором на ценовые модели. Он искал акции с сильным восходящим трендом и значительным объемом торгов, поскольку считал, что это свидетельствует о позитивном настроении рынка.

Дарвас применял простой, но эффективный технический индикатор для определения точек входа и выхода. Этот прямоугольник, нарисованный на ценовом графике, очерчивающий зону ценовой консолидации в направлении тренда акции. Когда цена вырывалась из коробки к новым максимумам, Дарвас открывал длинную позицию. Он закрывал сделку, когда цена падала ниже нижней границы прямоугольника.

Николас Дарвас был техническим трейдером и никогда особо не придавал значения

показателям компании, акциями которой он торговал. Во многих случаях он даже не знал, что производит компания, стоящая за акциями. Он просто следовал тренду. Дарвас считал, что акции с растущими ценой и объемом должны вырасти еще, так как они востребованы на рынке. Он никогда не выяснял, почему это происходит. По словам Дарваса, сигналы, подтверждения новостными данными и подобные советы не работают. К тому времени, когда кто-то узнает действительно определяющую поведение акции информацию, будет слишком поздно входить на рынок. Движение, импульс цены он считал определяющим в решении для открытия сделки. Подобно Джесси Ливермору, Николас Дарвас говорил, что чем меньше он может торговать, тем больше денег он может заработать. Это означает, что необходимо делать выбор среди самых надежных и многообещающих сделок. Если поведение цены акции не кажется предсказуемым, в соответствии с выбранной стратегией, тогда нужно просто торговать другой акцией. Как сказал Ричард Брэнсон, «возможности подобны автобусам: они всегда прибывают». Точно так же, как Джесси Ливермор, Николас Дарвас в ходе сделки добавлял к своим прибыльным позициям по мере того, как они росли. Этот метод увеличения позиции трейдеры называют «пирамидированием».

Инвестиционная платформа с бонусом для новых клиентов

Дарвас утверждал, что никогда не использовал короткие позиции. В 1977 году он сказал: «Я никогда не делал этого сам, потому что психологически я не создан для коротких продаж. Но я думаю, что рынки сейчас настолько изменили свой характер, что все опытные инвесторы должны серьезно подумать об этом».

Самые крупные сделки

Лориллард Табакко (1957)

Одной из заметных сделок Николаса Дарваса была компания Lorillard Tobacco. Дарвас определил формирующийся восходящий тренд акции и открыл позицию, когда она прорвалась из прямоугольника Дарваса. Он внимательно следил за движением акций, используя скользящие стоп-ордера для защиты своей прибыли. Эта сделка продемонстрировала его способность улавливать восходящий импульс и эффективно управлять рисками.

Universal Controls (1958 г.)

Дарвас увидел благоприятную торговую возможность в Universal Controls, когда акции продемонстрировали устойчивую тенденцию к росту. Он открыл позицию, когда акции

пробили верхнюю границу его индикатора. Используя свою стратегию скользящего стоп-лосса для защиты своей прибыли. Дарвас максимизировал свою прибыль, поскольку акции продолжали расти.

Great Northern Nekoosa (1960 г.)

В начале 1960-х годов Дарвас определил восходящий тренд в Great Northern Nekoosa. Он открыл позицию, когда акция пробилась выше верхней границы «коробки Дарваса» и использовал свою привычную стратегию передвижения стоп-лосса за ценой. Дисциплинированный подход Дарваса позволил ему получить значительную прибыль по мере того, как акции росли.

Крайслер (1962)

Darvas обнаружил зону консолидации в цене акций Chrysler и открыл позицию, когда она выросла выше верхней границы индикатора Darvas. Дарвас воспользовался восходящим импульсом акций, получив значительную прибыль.

Эти заметные торговые сделки иллюстрируют способность Николааса Дарваса выявлять трендовые акции и извлекать из них выгоду, используя свою систему следования за трендом. E

Заключение

Путь Николааса Дарваса от танцора до известного трейдера свидетельствует о его гибкости мышления, дисциплине и способности обнаруживать возможности. Его торговая система следования за трендом, разработанная благодаря личному опыту и совершенствованию заработала миллионы человеку, которого, вероятно, никто бы не узнал, останься он в Венгрии во время войны в 1943 году. Не является ли его поступок лучшим примером здравомыслия и умения не поддаваться лживым патриотическим призывам и крикам лишенной разума толпы? Что было бы, если бы он пошел воевать? При этом абсолютно не важно за кого. Венгрия, в то время сотрудничала с немцами.

Акцент Дарваса на моделях цен в сочетании с использованием «Darvas' Box» дали возможность эффективно определять точки входа и выхода в трендовых акциях. Его дисциплинированный подход к управлению рисками еще больше укрепил его торговый успех.

Благодаря своему торговому опыту и трудам Николаас Дарвас преподавал ценные уроки начинающим трейдерам, подчеркнув важность следования за трендом, управления рисками и эмоциональной дисциплины. Его наследие как танцора, ставшего

трейдером, служит напоминанием о том, что успеха в трейдинге можно достичь благодаря настойчивости, приспособляемости и способности учиться.

Книга о трейдинге — [здесь](#).