

Поделиться



[Facebook](#)



[Twitter](#)



[Pinterest](#)



[LinkedIn](#)

Джон Полсон еще один широко известный и один из 20 самых успешных менеджеров хедж-фондов в истории. Он сделал около 20 миллиардов во время кризиса 2008 года на ипотечном рынке.

Начало

Джон Полсон родился 14 декабря 1955 года в Квинсе, Нью-Йорк. Он вырос в семье в семье иммигрантов. Отец был из Эквадора, а мать из Литвы. Его отец владел небольшим бизнесом, а мать работала бухгалтером.

Полсон получил высшее образование в Колледже бизнеса и государственного управления Нью-Йоркского университета, где он получил степень бакалавра финансов. Его академическая подготовка дала ему твердое понимание принципов финансов и заложила основу для его будущих планов.

Первая работа

После получения образования Полсон начал свою карьеру в области финансов. Он начал работать консультантом по вопросам управления бизнесом в Boston Consulting Group, где получил ценный опыт о корпоративной стратегии и финансовом анализе. Это улучшило его аналитические способности и дало ему широкое представление о том, как развивается бизнес.

В мире инвестирования и первая сделка

Движимый страстью к инвестированию, Полсон оставил консультирование и используя наработанные связи перешел в мир акций и трейдинга. В 1984 году он присоединился к инвестиционно-банковской фирме Bear Stearns, где специализировался на слияниях и поглощениях. Именно в это время он получил свои главные навыки для анализа сложных финансовых операций.

Это дало ему возможно в 1994 году основать свой собственный хедж-фонд.

Первый крупный инвестиционный успех Полсона пришелся на финансовый кризис 2007–2008 годов.

Стоит отметить, что это еще один успешный известный инвестор, заработавший огромные деньги на крахе финансовых рынков. Так делал [Джесси Ливермор](#) в 1929 году перед началом Великой Депрессии, [Сорос](#) на обвале британского фунта в 1992 году, [Пол Джонс](#) — в «Черный Понедельник» в 1987 году. Вообще говоря, можно говорить о двух типах инвесторов — большая часть теряет деньги в период обвала финансовых рынков и упускают возможности, вторые, которых гораздо меньше, зарабатывают на крахе огромные деньги.

Осознавая уязвимость рынка жилья и надвигающийся кризис субстандартного ипотечного кредитования, он поставил ставку для своей фирмы Paulson & Co. на получение прибыли от краха рынка жилья. С помощью свопов кредитного дефолта и других производных инструментов Полсон совершил предварительно сделки на ценные бумаги, обеспеченные ипотекой, привязанные к субстандартным ипотечным кредитам.

Своп кредитного дефолта (CDS) — это соглашение о финансовом свопе, то есть денежной компенсации, по которому продавец CDS компенсирует покупателю в случае дефолта (со стороны должника) или другого кредитного события. То есть продавец CDS страхует покупателя от дефолта по определенному активу. Покупатель CDS осуществляет серию платежей («комиссия» или «спред» CDS) продавцу и взамен может рассчитывать на получение выплаты в случае дефолта по активу.

Эта противоположная ставка окупилась, принесла его фирме миллиарды долларов прибыли.

Новые клиенты

После своего успеха во время финансового кризиса Paulson & Co. привлекла значительное внимание и интерес инвесторов. Успех его ставок на крах рынка жилья укрепил его репутацию проницательного инвестора. Институциональные инвесторы и состоятельные частные лица устремились вкладывать средства в хедж-фонд Полсона, привлеченные послужным списком фирмы и дальновидным подходом Полсона. Полсон использовал свои ранние успехи и репутацию для расширения своего бизнеса. Он сосредоточился на построении отношений с инвесторами и предоставлении им уникальных инвестиционных возможностей. Его способность выявлять неэффективность рынка и генерировать исключительную прибыль продолжала привлекать лояльную клиентскую базу, позволяя фирме быстро расти.

Главный успех

Наибольший успех Джона Полсона пришелся на финансовый кризис 2007-2008 годов. Его удачная стратегия, рассчитанная на крах рынка жилья не только спасли его инвесторов от значительных потерь, но и принесли огромную прибыль его фирме. Успешная торговля Полсона в этот беспокойный период привела его к легендарному статусу в финансовом мире и принесла ему миллиарды долларов личного состояния.

Принципы инвестирования:

Полсон подчеркивает важность тщательных исследований, дисциплинированного управления рисками и долгосрочной перспективы инвестирования. Он верит в необходимость тщательной проверки, тщательного анализа данных и оценки макроэкономических и рыночных условий. Он также подчеркивает важность управления рисками путем диверсификации инвестиций и избегания чрезмерного использования заемных средств.

Что касается трейдинга, Полсон не советует выбирать краткосрочные спекуляции. Он верит в надежность долгосрочных инвестиционных вложений и сосредоточение внимания на фундаментальных принципах. Полсон выступает за терпение, убежденность и способность противостоять краткосрочным колебаниям рынка. Достижения Джона Полсона в области инвестирования выдающиеся. Только один ипотечный кризис принес ему более 4 миллиардов долларов. Его смелые и противоречивые инвестиционные стратегии, особенно во время финансового кризиса, отличали его от коллег. Прибыль, полученная от его успешных ставок против краха

рынка жилья, была одной из самых больших, когда-либо зарегистрированных в индустрии хедж-фондов.

Инвестиционное мастерство Полсона и его способность ориентироваться на сложных финансовых рынках принесли ему многочисленные похвалы и признание. Его достижения укрепили его статус ведущей фигуры в мире инвестиций, а его фирма Paulson & Co. продолжает оставаться видным игроком в отрасли. Огромное состояние позволяет ему делать богатые пожертвования в сферу образования, например. Полсон пожертвовал 400 миллионов долларов Школе инженерии и прикладных наук Гарвардского университета (SEAS), что стало крупнейшим подарком в истории университета. После пожертвования инженерная школа была переименована в Гарвардскую школу инженерии и прикладных наук имени Джона А. Полсона. Через месяц он пожертвовал 8,5 миллионов долларов крупнейшей организации чартерных школ Нью-Йорка, Success Academy, для совершенствования государственного образования и открытие средних школ в районе Бедфорд-Стайвесант в Бруклине и в районе Hell's Kitchen area на Манхэттене.

[Инвестиционная платформа](#) с бонусом для новых клиентов.

Книга о трейдинге — [здесь](#).